

쉬플리코리아 신입사원 공개채용 공고 요청

서울특별시 구로구 디지털로 272 한신IT타워 711호 쉬플리코리아

문서번호: 201810-01

시행일자: 2018.10.17.

수 신: 취업지원/경력개발 담당자 귀하

제 목: [대외공문] 쉬플리코리아/레인코리아 대졸신입 공개채용 공고 요청

1. 귀교의 무궁한 발전을 기원 합니다.
2. 귀사에서는 첨부와 같이 하반기 공개채용을 진행중이오니, 귀교의 훌륭한 인재들의 많은 지원 바랍니다.
3. *첨부 : 쉬플리코리아 하반기 채용공고문

2018.10.17.

쉬플리코리아주식회사 대표이사



부서: 기획팀

담당자: 김지수 팀장

메일주소/ 연락처: eric@shipleywins.co.kr , 02-862-8450



쉬플리코리아는?

국내 유일의 글로벌 수주, 제안 컨설팅 전문기업인 쉬플리코리아는 한국 기업의 건승(健勝)*을 돕는 일을 합니다.

1972년 설립된 세계 최고,
최대 수주 제안 컨설팅 전문 기업

- 1972년 미국 본사 설립
- 17개국 글로벌 지사 / 1,200명의 컨설턴트 활동
- 포춘 선정 500대 기업의 상위 50개 중 43개 기업이 주요 고객사

고객 수주 성공율 88.2%,
수주 금액 21조원 국가대표 컨설팅 기업

- 세계적인 경영 컨설팅 회사(Deloitte, KPMG)들이 서로 수주 컨설팅을 의뢰하는 회사
- 방산, 전자, SI/IT, 건설, 바이오, 금융, 제조 등 다수의 고객 확보

*건승: 뒷돈, 로비, 가격이 아닌 실력으로 계약을 성사해서 기업과 고객이 서로 상생할 수 있는 생태를 조성

글로벌 시장에서 검증된 RAIN Group의 솔루션을 도입하여 B2B세일즈/마케팅의 새로운 도약을 시도합니다.

글로벌 시장에서 검증

- 73개국에서 활용
- Selling power에서 3년 연속 상위권
- 아마존 베스트셀러(세일즈 부문)

데이터기반의 솔루션

- 개인의 경험이 아닌 축적된 데이터 기반 수십 년의 현장 적용 및 연구를 통해 개발

시너지 효과 with 쉬플리코리아

- 진단-교육-컨설팅 Full line up 목표! 컨설팅까지 연결하여 지속적 성과창출 유도

평생학습 파트너 에듀테크 전문 교육기업 휴넷의 그룹사, 행복경영 & 건강한 조직문화 시너지를 함께 만듭니다.

평생학습 파트너 에듀테크 전문 교육 기업 휴넷

- 주니어부터 시니어까지 다양한 교육과정을 온/오프라인, 모바일 등으로 제공하는 평생교육 전문기업
- 직장인 교육 전문업체, MBA, 인문학당, 리더십, 북클럽 등 자기계발 교육제공
- 고용노동부 '대한민국 일자리 으뜸기업'

함께 만드는 건강한 기업문화, 조직문화 시너지

- 월요일 출근이 기다려지는 회사
- 변화와 도전을 즐기는 회사
- 세상에서 가장 공부 많이 하는 회사
- 수평적이고 자유로운 소통이 넘치는 회사
- 고객행복을 최우선 하는 회사

이런 분들은 도전해주세요 !!

어떤 어려움이 있어도 전문가로 성장하길 원하는 사람

- ✓ 자신 산업에서는 전문성을 가진 주체가 '갑' 이 될 수 있습니다.
- ✓ 전문가로 육성 : 전문가 육성 프로그램을 견딜 수 있는 사람 (3개월 수습, 1년 집중 육성 과정 등)
- ✓ 전문가의 체력과 정신력 : 마라톤 체력 검증 (남자 Half, 여자 10km), 전사 금연 정책

건강한 기업을 찾는 사람

- ✓ 3無 경영 (無접대비, 無이중장부, 無차별)
 - 제대로 비즈니스를 하지 않기 때문에 접대비가 없는 회사
 - 이중장부가 없는 투명하고 건강한 회사
 - 학벌, 나이, 성별로 차별하지 않는 회사
- ✓ 목표/성과 중심으로 일을 제대로 하는 조직
 - 투명한 경영 (4:3:2:1 원리) :
매년 수익의 40%는 재투자, 30%는 구성원과 이익 공유, 20% 주주 배당, 10% 사회 환원
 - 끈대 상사가 없는 조직
 - 불필요하게 회식과 음주를 강요하지 않는 조직
- ✓ 공동체 지향
 - 회사와 구성원의 관계가 고용과 피고용의 계약 관계가 아닌 공동의 목표를 향해 함께 달려가는 생활공동체를 지향하는 회사
 - 연말 연탄봉사 등 사회 공동체에 기여하기 위해 고민하고 노력하는 회사

성장과 전문성에 간절함이 있는 사람

- ✓ 학벌은 없어도 학력(學力)은 자신 있는, 그리고 간절함이 있는 사람
- ✓ 서울대와 초대졸 무차별
- ✓ 시장을 이기기 위한, 끊임없는 자기 혁신

이런 분들은 사양합니다.

“ 묻지마 지원 ”

“ 복사하기 붙여넣기 ”

“ 그냥 우선 후시 몰라서 ”

“ 채용 절차 진행중 연락두절 ”

“ 진심과 진정성없는 로봇 ”

‘ 인사(人事)가 만사(萬事) ’라고 하지요.
채용은 그만큼 저희에게 중요합니다.

‘ 하루 24시간 중에 8시간 이상을 함께 근무해야 하고 ’

‘ 사업 계획을 같이 고민해야 하고 ’

‘ 사업 수행을 함께해야 하고 ’

‘ 우리 삶의 방향 뿐만 아니라 전방위적으로 영향을 미치기 때문입니다. ’

함께 미래를 바라보고, 이를 그려갈 사람이 필요합니다.

현실을 직시하되, 이상을 놓지 않는 사람이 필요합니다.

지치면 밀어주고, 힘이 날 때는 끌어주는 사람이 필요합니다.

한 명 한 명을 소중하게 생각하고 진심으로 적합한 지원자를 뽑기 위해서 수많은 이력서를 검토하고 또 검토하고, 고민에 고민을 거듭합니다.

지원자분들께서도 성심성의껏 공고에 지원해 주실 것을 부탁드립니다.

짧은 시간에 면접이 이루어지는 만큼 회사와 지원 직무에 대해 충분한 이해를 부탁드립니다.

외워온 자기소개와 화려한 경력보다는 지원자의 진정성에 더 관심이 많습니다.

서로를 소개하고 이해하는 시간이 될 수 있도록 꼭 다시 한번 유념해주세요.

저희도 여러분의 시간을 함부로 생각하거나 그 시간을 허투루 보내게 하지 않겠습니다.

지원자의 이력과 자기소개서를 꼼꼼하게 확인하겠습니다.

면접시 심리적인 압박이나, 불필요한 질문을 하지않고 지원자를 존중하겠습니다.

면접 후 결과는 약속된 날짜에 반드시 회신 드리겠습니다.

제출하신 지원 서류는 안전하게 파기하겠습니다.

복리후생 & 근무환경



자유적인 쉬플리

- 자유출퇴근 (07:30~09:30 ||에서 자유롭게 출근)
- 사정날 NO, 팀장날 NO, 전직원 수평적으로 영어 이용 사용
- 눈치보지 말고 내 휴가는 내가 쏜다!
- 구급 부럽지 않은 자유로운 의견제시
- 반바지 OK, 청바지 OK, 자유 복장 문화

공부하는 쉬플리

- 자기개발비 연 60만원 지원
- 휴넷 전 직원 무료 수강
- 매주 50만원 상당의 스포츠 특강 무료 수강

즐거워 쉬플리

- 사내 동호회 운영 및 지원
- 가페같은 회사 (가메테리아 운영, 바타이분, 해미, 안마의자, 최고급 스터벅스 원두커피마신)

일 잘하는 쉬플리

- 입무직종공과 4개씩 / 플드론 전용플 3개씩 운영
- 우리의 미션에 대해 공감토론! 미션워크샵 (연 2회 / 상반기 국내, 하반기 해외)
- MOI (Moment Of Truth)를 통해 구성원간 협력, 학습, 테노에 대한 진솔한 피드백
- 주습기간 멘토링 제도 (주습기간 3개월간 멘토 지정, 멘토링 지원비 지급)

건강한 쉬플리

- 1,3,5년제 리프레시 연식 휴가 제공 (유급 + 유가비 지급), 최근 BD입장 49일과 스페인 산디이고 순례길 휴가
- 즐리맨 차차, 언제든 낚삭바인 가능
- 건강검진비 지원
- 가을 문화 체육 행사 진행

모집분야 및 담당업무

모집분야		담당업무	모집인원
유틸리티코리아	R&D본부	입찰시공까지 고객의 사업 수주/계약 성공을 위한 전략을 개발하고, 계약 기간의 제일스 문서(제안서, PI 등) 제출, 영업 방법 등을 컨설팅/교육합니다. 제안 컨설팅 (제안 전략 개발, 제안서 기획, 제안서 리본 및 로고, 제안 프로세스 코딩) - PI 컨설팅 (PI 전략 개발, PI 스토리라인 기획, PI 슬라이드 개발, 발표자료 코딩) - 교육 (기밀 및 기밀 대상 강의 진행, 신규 교육 과정 및 교육 자료 개발) 연구개발 (수주제안 방법론, 컨설팅 방법론 등 연구 개발)	신입, 경력 / 0명
		자문료 및 디자인 기화로 전달하고자 하는 메시지 전달력을 극대화한 제안 디자인을 수행합니다. - 디자인 시안 개발 디자인 기획	신입, 경력 / 0명
		- 시각화 - 제안서 편집 디자인 프레젠테이션 문헌 디자인	신입, 경력 / 0명
	R/D본부 (Business Development)	신규 고객을 발굴하고 고객에게 최적화된 솔루션을 제안하여, 유틸리티 코리아의 컨설팅과 교육을 제입소하는 업무를 수행합니다. 채널즈 전략 수립 - 콜드콜(Cold Call) - 고객 미팅 수행 회사 소개 PT - 제안서 작성	신입, 경력 / 0명
라인코리아	컨설팅 [컨설팅팀]	사업 수주/계약 성공을 위한 전략을 개발하고 계약 기간의 제일스 문서 제출, 영업 방법 등을 교육/컨설팅합니다. 시장진출전략 수립 채널즈 분석/PT 컨설팅(국내/외) - 신규 컨설팅 개발	신입, 경력 / 0명
	B2B영업 [영업대표]	단순히 제품이나 서비스를 파는 것을 넘어 고객 니즈에 맞춰 신규 솔루션을 개발하거나, 주주의 변화를 이끄는 역할을 합니다. - 채널즈 전략 수립 - 콜드콜(Cold Call) - 고객 미팅 수행 회사 소개 PT - 제안서 작성	신입, 경력 / 0명
	교육 컨설팅 도입 및 개발 [컨설팅팀]	RAIN Group의 컨딩, 교육 컨설팅을 국내 시장에서 상용화 하는 역할을 수행합니다. - RAIN 영업 전문지 용전과정 컨설팅, 접수/계약 신규 교육프로그램 기획/개발 - RAIN 프로그램 개발/관리/제출	신입, 경력 / 0명

전형절차

▶ 컨설턴트 / 영업대표 / 레인코리아



▶ 디자인 컨설턴트



접수기간 및 방법

- 마감일 : 2019년 10월 21일(일) 18시까지
- 이력서 양식 : 쉬플리코리아 양식 준수
- 접수방법 : 온라인 접수 및 쉬플리코리아 이메일 접수

접수처 / 문의처

- 쉬플리코리아 기획팀 김지수 팀장
- eric@shipleywins.co.kr / 02-862-8450